



فعالية المستثمر الذكي Smart Investor Activity

استثمر بذكاء - وانطلق نحو المستقبل

الشركاء الاستراتيجيون

الراعي التقني

جهاز رؤيتك لاستثمار ناجح في قطاعات واعدة

فعالية المستثمر الذكي مبادرة وحدث بارز يهدف إلى تمكين المستثمرين من اتخاذ قرارات استثمارية ذكية ومستنيرة من خلال سلسلة من المحاضرات، و ورش العمل، والنقاشات التي يقدمها نخبة من الخبراء ورؤاد الأعمال في مختلف القطاعات حيث تجمع الفعالية كلاً من رؤاد الاستثمار، والشركات الناشئة، والمستثمرين الطموحين لمناقشة أحدث الاتجاهات والفرص في عالم الاستثمار، انضمامك يعطيك توسع آفاقك الاستثمارية وبناء شراكات استراتيجية تحقق النمو والنجاح.

استراتيجيات جذب المستهدفين لفعالية المستثمر

تسليط الضوء على الفوائد التي تتناسب مع أولوياتهم الاستثمارية سواء كانوا يبحثون عن شراكات في تطوير مشاريع لوجستية أو استثمار في العقارات أو الصناعات الإنتاجية

02

استخدام التواصل الشخصي مع المستثمرين المحتملين عبر اللقاءات المباشرة أو الاستشارات الخاصة لفهم احتياجاتهم الاستثمارية

01

تقديم فرص ملموسة للتعاون مع شركات أو مستثمرين آخرين في القطاعات المستهدفة مما يعزز فرص بناء شراكات استراتيجية

04

تنظيم ورش عمل أو جلسات حوارية متخصصة في القطاعات التي تهم المستثمرين أو دراسات حالة وقصص نجاح لمستثمرين شاركوا في فعاليات مشابهة أو في القطاعات المستهدفة

03

استخدام قنوات التواصل التي تستهدف الفئة المستهدفة تشمل منصات التواصل الاجتماعي والمنشآت الاستثمارية والمجتمعات التي تركز على القطاعات المستهدفة

06

إعداد محتوى مخصص يوضح الفوائد التي سيجنيها المستثمرون من المشاركة في الفعالية بناءً على القطاعات التي يركزون عليها

05

مع رحلة المستثمر في فعالية “المستثمر الذكي”

الاستعداد قبل الفعالية والتخطيط لاستكشاف القطاعات الرئيسية

حجز جلسات متخصصة

التي تتناول هذه القطاعات بعمق حيث سيشارك خبراء ومتحدثون متخصصون في كل مجال.

اختيار القطاع المناسب

واستكشاف تفاصيل القطاعات المستهدفة عبر الموارد التحضيرية التي توفرها.

تحديد فرص التعاون

باستخدام منصتنا لترتيب لقاءات مع الشركات الناشئة والمستثمرين والمطورين العقاريين.

تحليل الاحتياجات

بتحديد أولوياتك الاستثمارية في القطاعات المستهدفة (هل تبحث عن شراكات؟ أم تهدف للاستثمار؟)

أثناء الفعالية: الفوص في تفاصيل القطاعات والتعرف على المستقبل من خلال الخبراء والمستثمرين

قطاع اللوجستيات

1. جلسات تناقش حلول سلسلة الإمداد الذكية.
2. فرص استثمارية في البنية التحتية اللوجستية الحديثة والمناطق الاقتصادية.
3. ورش عمل عن التحول الرقمي في النقل والتخزين.

قطاع الصناعي

1. مناقشات حول التحول الصناعي وتقنيات التصنيع الذكي.
2. عروض عن مشاريع التصنيع المستدام والابتكار الصناعي.
3. لقاءات مع مطوري المشاريع الصناعية وموردي التكنولوجيا.

قطاع العقارات

1. جلسات تركز على تطوير المشاريع السكنية والتجارية.
2. استكشاف فرص الاستثمار في المدن المستقبلية والمجتمعات المتكاملة.
3. نصائح حول تقييم الفرص العقارية وإدارة المخاطر.

التواصل

- استغلال الفرص للحديث مع الخبراء والمستثمرين في القطاعات الثلاثة وغيرها والتعرف على مشاريعهم والخطط المستقبلية.

بعد الفعالية: تحقيق الأهداف الاستثمارية في القطاعات و البدء في تحويل الأفكار إلى استثمارات ناجحة

متابعة المشاريع

قم بالتواصل مع الجهات المشاركة أو الشركات الناشئة التي أظهرت فرصًا واعدة في القطاعات الثلاثة.

مراجعة التوصيات

راجع الملاحظات والأفكار التي حصلت عليها من الجلسات لكل قطاع على حدة.

البقاء على اتصال

استفد من شبكة العلاقات التي كونتها خلال الفعالية واستمر في متابعة مستجدات القطاعات عبر منصتنا.

تنفيذ الخطط

ابدأ بتطبيق ما تعلمته من استراتيجيات في مشروعاتك الاستثمارية سواء عبر الدخول في شراكات أو إطلاق مشاريع جديدة.

رحلة المستثمر في فعالية "المستثمر الذكي" مع التركيز على القطاعات اللوجستية، الصناعية، والعقارية وغيرها... هي بوابة لاستكشاف أهم الفرص الاستثمارية والتوجهات المستقبلية في السوق انطلق بخطوات واثقة نحو النجاح!

ملخص التجربة:

مميزات الرعاية للحدث

الراعي الماسي

(أعلى مستوى من الرعاية - التميز والظهور الأبرز)

- الظهور الأبرز في جميع مواد التسويق (الشعارات على اللوحات الإعلانية، الشاشات، والمنشورات الرقمية).
- مساحة مخصصة داخل الحدث لإقامة جناح مميز أو عرض المنتجات/الخدمات.
- عرض شعار الراعي على المسرح الرئيسي خلال جميع الفعاليات والجلسات.
- تصريحات خاصة في الإعلام كأحد الرعاية الرئيسيين للحدث.
- فرصة إلقاء كلمة أو تقديم عرض تقديمي خلال الفعالية.
- تذاكر VIP للحدث (عدد معين من الدعوات للمشاركة).
- دعم كامل في الترويج الرقمي على جميع قنوات التواصل الاجتماعي للحدث.
- التواجد في كتيب الحدث بصفحة مخصصة للراعي مع نبذة عن الشركة.
- حصري القطاع (عدم السماح لرعاة آخرين من نفس المجال).

المبلغ : 30,000

الراعي الذهبي

(مستوى عالٍ من الرعاية - التميز والوجود الواضح)

- إدراج شعار الراعي في جميع مواد التسويق ولكن بحجم أقل من الراعي الماسي.
- مساحة مخصصة داخل الحدث (مساحة أصغر من الراعي الماسي).
- إبراز الشعار على اللوحات والشاشات الإعلانية أثناء الفعالية.
- تذاكر VIP للحدث (عدد أقل من الراعي الماسي).
- ذكر الراعي ضمن الرعاية الرئيسيين خلال الترويج الإعلامي والرقمي.
- مكانة بارزة في كتيب الحدث مع ذكر الخدمات والمنتجات.

المبلغ : 25,000

مميزات الرعاية للحدث

(رعاية اقتصادية مع ظهور فعال)

الراعي الفضي

- إدراج شعار الراعي على المواد الترويجية للحدث ولكن بحجم أصغر.
- التواجد على الموقع الإلكتروني للفعالية ضمن قائمة الرعاية.
- ذكر اسم الراعي في بعض الإعلانات والمواد التسويقية.
- دعوات حضور للحدث (عدد محدود).
- مكانة ضمن كتيب الحدث مع نبذة مختصرة عن الشركة.

المبلغ : 15,000

للمزيد من المعلومات حول الفعالية



invest.smartmission.sa

info@invest.smartmission.sa

+966506990923

[invest_smartMi](#)